

思い込みに囚われていないか。常識に縛られていないか。

多くの人は、「成功し、人生を変えたい」といいます。しかし、その多くが人生を変えるために何かしているかといえば、「何もしていない」と答えるでしょう。とはいえ、全員が全員、「時間がないのか？」といったら、もちろん、そんなことはなく、Amazon で昔の映画を見たり、パチンコ店の開店に並んだりもしています。

一方で最近では、転職やリストラだけでなく、働き方改革などの影響もあって、自分の将来に不安を抱える人も多いことでしょう。定年まで同じ会社で働き続けられるのか、給料は維持できるのか、仕事を変更できるのか、転職したいけれど新しい職場が見つかるのか……など心配されている方も多いかもかもしれません。

働く者に共通する思考

ではいったい、人生を変えた人とそうでない人との違いには、何があるのでしょうか。それは、成功の定義を明確にし、見る目をどこに置いているかということです。

しかし多くの人は、「成功したい」といいながら、

- ・自分の成功の定義が曖昧
- ・何を優先すればいいのかがわかっていない

のです。だから、いつまで経っても成功の兆しが見えずに苦しみ悩んでしまうのです。

一般的にいわれていること、常識的なことの中にいるうちは、人生を変えることはできないのです。その思い込みの枠を超えて、逆説的な思考で考え、動くこと、それしかないのです。思い込みの代名詞といえるのは、次の3点です。

- 1・人脈がない
- 2・アイデアがない
- 3・自分には無理じゃないか

これらは、すべて思い込みです。これらを、頭の中から追い出すこと！それこそが成功するための最初のポイントです。

成功への選択

そもそも成功とは能力や才能とは一切関係なく、「選択」が人生に大きく影響を与え、誰でも平等に転機を迎えることができるのです。しかし、間違った方向に努力し突き進んでし

まえば、望むゴールからどんどん遠ざかるだけでなく、下手に能力が高い人は、その間違っ
たゴールに早く行き着いてしまうため、手戻りに、膨大な時間を無駄にすることになります。
正直、私などはこのタイプです。

ここでやるべき大切なことは、一日も早く、人生を変える「正しい選択」に出会うこと。

そして、その選択に出会ったら、勇気をもって軌道修正することです。ダメダメ人間は、
ここでグズグズしてしまう人間です。この肝心なところで。

成功とはスイッチと同じで押さないかぎりスタートすることはありません。切り替えな
いかぎり、路線が変わるといってもないからです。人生を本気で変えたいと望むのであれ
ば、毅然としてスイッチを押すことです。

その際、注意すべきこと

それは、「成功の定義」を明確にしておくことです。この言葉は最初に出てきましたが、
とても大事なことです。なぜなら、この成功の定義が不明確のままスイッチを押してしま
うと、望まぬ方向に人生が進み、無駄なことに時間と労力が取られ、気づいたら何もし得な
い人生だったということも珍しくないからです。

ですが、成功の定義は、人それぞれ違います。

成功とは、愛だという人もいれば、仕事だという人もいます。はたまた、人だという人も
いれば、家族との団らんだという人もいます。やりがいだという人もいれば、豊かさだとい
う人もいます。

もちろん、これらはすべて正解だろうと思います。

ただ私は、これらに共通している要素に気づきました。そこにフォーカスすることで、す
べてを網羅し叶えることができたのです。しかも、その共通する要素を知れば、未来を変
えることができます。

ここで、結論です

それは何なのかというと、『お金を稼ぐこと』です。

このようにいうと、「お金ですべてを解決できるワケないだろ！」という人がいますが、
確かにそうです。すべてを解決することはできません。しかし、私が見るにつけ、すべてと
はいわずとも、大半の問題は解決できるような気がします。

あなたが、この「お金を稼ぐこと」が上手くなれば、あなたの会社は喜ぶでしょう。大き
な結果を出せばなおさらでしょう。あなたの奥さんや家族もきっと鼻が高いでしょう。

ですから、あなたが成功を望むのであれば、「お金を稼ぐこと」に背を向けるのではなく、
向き合い、身につけることが最速で成功を手にする秘訣となるはずですよ。

私には夢があります

私は物流マーケティング塾を通じて、あなたや次の世代の人たちには、「お金を稼ぐこと」というバトンを渡したいのです。それができなければ、私の結論やメソッドは間違っていたことになります。私のメソッドは、メディアミックスとインターネットマーケティングという最新のスキルを、お釈迦様や孫子やピータードラッカーという真理に裏付けてつくっています。

ビジネス書やMBOのようなビジネススクール、あるいは、日本ロジスティクスシステム協会の講座などに通って、学べるようなものではないのです。ただし、もちろん、物流のアカデミックな知識を得たいのなら、どうぞ、そういうところで学んでください。でも、そこで得られる知識で、「お金を稼ぐこと」はとても大変なことだろうと思います。

世にまがい物あり

「ワクワクすることをしていれば成功できる」というものは、かなり怪しいです。そこにお金を払うお客様がいなければ、単なる趣味に終わるのはいうまでもありません。多くの人が、なぜ悩むのか？という、やはりそれでは「お金を稼ぐこと」ができないからです。

その他にも、「大丈夫！自分ならできる」と鏡の前に立ち、得体のしれない呪文を唱えることで、成功が舞い込むと教える手法も世にはびこっています。こちら先ほどと同じで、良くも悪くも実際に販売行動しなければ結果は出ません。

このような嘘に翻弄される人は、現実を見ることなく呪文を唱えては、やった気になりますが、それでは成功することも問題を解決することもできません。大切なのは、実際に動くことですし、見込み客のフォーカスを絞ることです。

逆説の思考

私のお伝えする内容の大半は、常識の逆説的なものばかりです。しかし、そこにこそ秘訣があるのです。テーマにも記しましたが、一般的にいわれていること、常識的なことの中にいるうちは成功できません。

私が師と仰ぐ、お釈迦さまも、孫子も、ピータードラッカーも、世をすねて生きた者たちです。妻子を捨て父親の期待を裏切り、自分の命令に従わないと言っては女官の首をうむを言わず刎ねたり、すたこらサッサと祖国を捨てて逃げてきた人です。それでも、彼らが今、多くの尊敬を集めるのは、ひとえに、その逆説が真理だからです。

人間の醜い様を真実として観察し、その行動を為せる深層心理に迫ったからこそ得ることのできた英知なのです。ゆえに、人の心に刺さるのです。ビジネス本を読みあさったり、YouTubeを見て知識を得た気になっている人とは、一線を画す行動です。

以上